



## **OUVERTURE COMPTE PRO**

### **Convention de collaboration professionnelle**

Les ouvertures de compte pro, sont examinées et traitées par Mr BRINCAT Boris.

Notre entreprise peut exercer le droit à tout moment de cesser toute collaboration avec votre entreprise pour tout défaut de paiement ou litige commercial. Les avantages et droits qui vous sont octroyés seront interrompus, et notre cabinet de recouvrement, notre avocat, ainsi que le tribunal de commerce de Toulon mettrons tout en œuvre afin de récupérer les sommes dues à notre société .

### **COMPTE PRO :**

#### **Avantages (hors offres spéciales et promos en cours):**

- Location de matériel (parc lbcpro) : Prestations, Locations, locations comptoir **30%**
- Animation DJ soirées et mariages, soirée WII, soirée quiz, projections cinéma.. (prestations internes)**10%**
- Prestations externes ( sous traitance) : **5%**
- Location évolutive ( contrat avec entretien) : **5%** matériel montant ht
- Vente de matériel neuf : **5%** montant ht (pré-paiement à la commande)

#### ***Pas de remise sur la main d'oeuvre & les déplacements***



#### **Délais de règlement :**

- **30 jours** pour les clients pro en compte avec un historique de 12 mois

Nouveaux clients : 50% acompte avant prestation, 50% après la prestation (maximum 30 jours)

- Pas de délais de règlement pour la vente .

#### **Escomptes :**

- règlement totalité prestation 30 jours avant la date de prestation remise **2.5%** montant total ht
- Règlement totalité prestation 60 jours avant la date de prestation remise **5%** montant total ht
- Règlement totalité prestation 90 jours avant la date de prestation remise **7.5%** montant total ht



#### **Conditions annulation :**

- **jusqu'à 60 jours** avant la prestation 20% du montant total ht vous sera exigé
- **jusqu'à 30 jours** avant la prestation 30% du montant total ht vous sera exigé
- **jusqu'à 20 jours** avant la prestation 40% du montant total ht vous sera exigé
- **jusqu'à 10 jours** avant la prestation 60% du montant total ht vous sera exigé
- **jusqu'à 7 jours** avant la prestation 80% du montant total ht vous sera exigé
- **moins de 7 jours** avant la prestation 100% du montant total ht vous sera exigé
- Aucune annulation ne sera prise en compte pour cause météo, changement programme, annulation programme...
- Vous pouvez souscrire une assurance annulation, auprès de la compagnie suivante:



Assurevents: <http://www.assurevents.net>



## Délais technique pour optimisation des interventions :



*Afin de préparer au mieux nos interventions, nous vous recommandons de respecter les délais donnés a titre indicatif.  
Un évènement bien préparé est un évènement réussi !*



*Une urgence , un imprévu , nos équipes mettrons tout en oeuvre , pour trouver une solution. Notre parc de matériel et notre staff technique habitué à gérer les situations délicates, ainsi que notre réseau de prestataire apportera leur soutien au bon déroulement de votre évènement*

- **Séminaires** jusqu'à 100 pax 7 à 10 jours avant la prestation , selon besoin technique.
- **Séminaires** jusqu'à 500 pax 20 à 30 jours avant la prestation , selon besoin technique.
- **Animation DJ soirée** 15 à 30 jours avant la prestation , selon besoin technique.
- **Animation DJ mariage** 1 an avant minimum, réservation fortement recommandée !
- **Projection cinéma** Délais technique 7 à 10 jours avant la prestation , Délais légaux droits etc 6 mois.
- **Soirées WII** 7 à 10 jours avant la prestation , selon besoin technique.
- **Vote électronique / quiz** 30 à 45 jours avant la prestation , selon besoin technique.
- **Location matériel** 7 à 10 jours avant la prestation , selon disponibilité.
- **Location évolutive** 30 à 60 jours avant l'installation terminée. Etude de cas, Proposition technique, validation dossier financier , Commande du matériel, Préparation, Définition du Planning d'Intervention.
- **Intervention technique** 7 à 10 jours avant la prestation , selon disponibilité des techniciens.

---

**Vos commentaires :** .....

.....

.....



*Chaque client peut obtenir gratuitement un devis sans engagement.  
Afin d'obtenir un devis précis, merci de nous communiquer un maximum  
d'informations sur votre évènement ou besoin.*



**DOUBLE DEVIS**

*Chaque méthode de travail est unique.  
Si vous souhaitez obtenir un double devis,  
c'est à dire un devis à votre nom , et un devis au nom de votre client en  
intégrant votre marge commerciale.*

**DEVIS DIRECT A VOTRE CLIENT**

*Nous pouvons effectuer un devis directement à votre client,  
Nous jouons la transparence en vous ajoutant en copie dans les mails.  
Nous établissons un devis au nom de votre client en intégrant votre marge  
commerciale, et ainsi vous pouvez nous facturer votre commission.*

- Devis simple à votre nom avec votre tarif préférentiel
  
- Double devis à votre nom et client final pour chaque cotation :
  - 1 devis avec remise pour votre établissement.
  - 1 devis final pour votre client avec votre marge commerciale à intégré :  
(0 à 50% : .....%)
  
- Devis au nom de votre client final pour chaque cotation :
  - 1 devis final pour votre client avec votre marge commerciale à intégré :  
(0 à 50% : .....%)



**Vos commentaires :**

.....

.....

.....

## **APPORTEURS D'AFFAIRES :**



## **GAGNEZ SUR CHAQUE OPERATION :**

**Le montant des commissions varie selon les affaires apportées :**

- Location de matériel : emporté : **10% montant ht**
- Prestations évènementielles (internes) : **10% montant ht**
- Prestations externes : **5% montant ht**
- Animation DJ soirées et mariages, soirée Wii, soirée quiz, projection cinéma..  
(prestations internes) : **10% montant ht**
- Location évolutive: **5% du montant ht**
- Vente de matériel neuf : **5% du montant ht** (pré-paiement avant livraison)

### **Modes de commissionnement :**

- Paiement sur présentation de votre facture du montant de la com.
- Bon achat valable sur lbc
- Chèques cadeaux universels multi enseignes

*Un envoi des états de commission est consultable sur demande par mail.*

### **Paiement des commissions :**

-Paiement des commissions après paiement intégral du client.

### **Durée du contrat :**

-Vous percevez les commissions de votre client à chaque contrat pendant une durée de 12 mois après la signature du premier contrat.



# **MIEUX VOUS CONNAITRE :**

## **Vos coordonnées :**

Activité :.....  
Société :.....  
Adresse :.....  
Code postal :..... Ville :.....  
Téléphone :..... Portable:.....  
Mail :.....  
Contacts :

Fonction :..... Nom :.....Prénom :.....  
Tel fixe:..... Tel port:..... Email:.....

Fonction :..... Nom :.....Prénom :.....  
Tel fixe:..... Tel port:..... Email:.....

Fonction :..... Nom :.....Prénom :.....  
Tel fixe:..... Tel port:..... Email:.....

Fonction :..... Nom :.....Prénom :.....  
Tel fixe:..... Tel port:..... Email:.....

Fonction :..... Nom :.....Prénom :.....  
Tel fixe:..... Tel port:..... Email:.....

## **Autres renseignements :**

.....  
.....  
.....

**Il est délivré ce jour : Attestation assurance professionnelle , responsabilité Civile, Déclaration KBIS.**

**Client :**



**LBC PRO :**

**DATE DE L 'OUVERTURE COMPTE PRO:     /     /**

**LBC PRO**  
1428, Route Nationale 8 83190 OLLIOULES  
TEL : 09.54.307.222 / 06.10.67.80.28  
[lbcpro@icloud.com](mailto:lbcpro@icloud.com) [www.lbcpro.fr](http://www.lbcpro.fr)